

# Leadership et management du cabinet 2.0

## Votre formateur :



### **DR LAURENT BELMEBROUK**

- Docteur en Chirurgie Dentaire
- Exercice privé à Gourdan Polignan (31)
- Diplômé de la faculté de Toulouse
- AUI Paris
- Post Graduate Parodontologie & Implantologie Bordeaux - NYU
- Management & Communication, Paris

## Introduction

Dans un contexte ultra-compétitif et de plus en plus complexe, la gestion du cabinet dentaire représente un challenge pour le chirurgien-dentiste. Au-delà de ses compétences cliniques, il a la casquette de chef d'entreprise et de leader.

Un bon management, un bon leadership et une communication interne et externe maîtrisée sont les clés de réussite du cabinet. Savoir faire adhérer son équipe autour d'un projet commun, accompagner et coacher pour mieux réussir sont les bonnes pratiques pour un bon fonctionnement et une réussite à long terme.

Le Dr Belmebrouk et son équipe proposent un programme complet pour **optimiser la gestion du cabinet** et vous permettre de **maîtriser les différents piliers pour un développement serein de votre activité**.

### **Intervenants :**

M. Julien FRAYSSE – Expert-comptable des cabinets dentaires  
M. Frédéric MAJOREL – Concepteur de cabinets dentaires

### **Public concerné et prérequis :**

- Les chirurgiens-dentistes diplômés :
  - Installés et expérimentés
  - Débutants qui ont un projet d'installation

### **Objectifs de la formation :**

- Développer les compétences comportementales et relationnelles pour mieux gérer son cabinet
- Donner les moyens pour atteindre les objectifs de développement du cabinet
- Savoir recruter son équipe et la faire évoluer

## 2 journées en présentiel

### **1- Journée de conférences :**

avec le Dr Laurent Belmebrouk, M. Julien FRAYSSE, le spécialiste de la fiscalité du Cabinet Dentaire en France et M. Frédéric Majorel, de 3A Dentaire, créateur d'Espaces Dentaires.

### **2- Journée complète :**

avec Dr Laurent Belmebrouk en immersion au Cabinet Dentaire du Comminges axée sur l'approche globale en cabinet pluridisciplinaire

## 10 Sessions en live en ligne de 2h – via Zoom

### **1- Séance 1 : construire sa vision**

- Les objectifs
- Le pourquoi
- Le système de valeurs

### **2- Séance 2 : les 4 étapes de la réussite**

- La réussite d'un projet dépend à 75% de stratégies internes et à 25% de stratégies externes : Autorisation, Attraction, Assumer, Action

### **3- Séance 3 : (re) bâtir son équipe**

- Savoir recruter
- Élaborer votre charte / raison d'être
- La séparation des rôles et des responsabilités : la clé de la cohésion

### **4- Séance 4 : leadership et associés**

- Évaluer vos compétences de LEADER
- Qui pour assumer le leadership dans votre structure ?
- Poser les bases d'une relation saine entre associés

### **5- Séance 5 : objectifs et croissance**

- Les caractéristiques d'une équipe performante
- Des objectifs pour tous : à chacun son pourquoi
- Apprendre à agrandir sa zone de confort

### **6- Séance 6 : structuration financière et patrimoniale**

- Développer une vision et un mindset d'entrepreneur pour une gestion cohérente
- Les différentes formes d'exercice SELARL, HOLDINGS... quels avantages ?

Les plus  
de la formation :

- + Analyser le besoin
- + Évaluer la progression
- + Valider l'atteinte des objectifs

## **7- Séance 7 : communication**

- Les bases de la communication : interne & externe
- Commencez par votre pourquoi... ou communiquez de l'intérieur vers l'extérieur
- Concept de Com3D

## **8- Séance 8 : management (part 1)**

- Quel type de manager êtes-vous ?
- Le concept d'Assertivité
- Objectif Bonheur et Joie au Cabinet : le Graal du Cabinet 2.0 pour une performance sans effort

## **9- Séance 9 : management (part 2)**

- L'art de la critique, apprenez à évaluer votre équipe et à justement la rétribuer
- Évoluer grâce à l'innovation

## **10- Séance 10 : bilan du programme et synthèse**

- Questions / Réponses
- Difficultés rencontrées et victoires

Les plus  
de la formation :

- + Analyser le besoin
- + Évaluer la progression
- + Valider l'atteinte des objectifs

# Informations pratiques

## LIEU DE FORMATION :

Distanciel et présentiel à Toulouse

## DURÉE DE LA FORMATION :

10 séances live de 2h & 2 jours en présentiel

## NOMBRE DE PLACE :

Limité à 8 participants

## INSCRIPTION :

[www.oskar-training.com](http://www.oskar-training.com) - [contact@oskar-training.com](mailto:contact@oskar-training.com) - 04 78 56 97 17

## TARIF :

7900 €

## VOUS ÊTES EN SITUATION DE HANDICAP ?

Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Pour toutes demandes contactez-nous : [psh@oskar-training.com](mailto:psh@oskar-training.com)

 [www.oskar-training.com](http://www.oskar-training.com)

 04 78 56 97 17

 [contact@oskar-training.com](mailto:contact@oskar-training.com)



# oskar

Oral Surgery Keys & Research

118 Av. M. Mérieux - 69530 Brignais  
SAS au capital de 50 000 euros  
908 929 300 R.C.S LYON - APE 8559A  
Une société du groupe MENIX

